

милосердию и заботе о прокаженных по всей Европе [1]. К XV в. заболеваемость проказой снижается, а вместе с ней падает и значение Ордена.

В настоящее время Орден Св.Лазаря насчитывает около 7000 членов. Традиционная деятельность Ордена - в области борьбы с проказой, имеет отделения в 24 странах, поддерживает миссии в Африке и на тихоокеанских островах. Новым направлением стала поддержка донорства органов (в США). Кроме того, Орден принимает участие в гериатрической помощи нуждающимся, имеет несколько корпусов волонтеров скорой помощи, в том числе один – для молодых наркоманов [6].

Выводы:

1. Оба Ордена формируются на основе мирских странноприимных общин и конституируются в XII в. Особенностью их деятельности была помощь и лечение всех нуждающихся независимо от происхождения и вероисповедания, а также использование опыта арабской и византийской медицины.

2. Военизация орденов была связана с необходимостью защиты их владений в государствах крестоносцев от натиска мусульман, а для лазаритов еще и с ростом численности в его составе знатных прокаженных рыцарей.

3. Возвращение из Палестины в Европу вновь возвращает оба Ордена на путь милосердия врачевания. В настоящее время Орден Св.Лазаря и Мальтийский Орден занимаются гуманитарной деятельностью.

Список литературы:

1. Акунов В. Орден Св.Лазаря. [Электронный ресурс] URL: <https://www.proza.ru/2015/01/23/1684> (Дата обращения 06.03.2019).

2. Демурже А. Рыцари Христа. Военно-монашеские ордены в средние века. XI– XVI вв. - Спб: Евразия, 2008. – 542 с.

3. Захаров В.А., Чибисов В.Н. История Мальтийского ордена. [Электронный ресурс] URL: <https://libking.ru/books/sci-/sci-history/437213-vladimir-zaharov-istoriya-maltiyskogo-ordena.html> (Дата обращения 06.03.2019).

4. Hospitallers of St. John of Jerusalem. // Catholic Encyclopedia. [Электронный ресурс] URL: <http://www.newadvent.org/cathen/07477a.htm> (Дата обращения 20.02.2019).

5. Sovereign Order of Malta. Official website. [Электронный ресурс] URL: <https://www.orderofmalta.int/history/>(Дата обращения 20.02.2019).

6. The Military and Hospitaller Order of Saint Lazarus of Jerusalem. Official website. [Электронный ресурс] URL: <https://www.st-lazarus.net/en/> (Дата обращения 20.02.2019).

УДК 338.984

Тычинина М.А., Пономарева О.Н.
БИЗНЕС-ПЛАН ОТКРЫТИЯ МЕДИЦИНСКОЙ КЛИНИКИ
"ОСТЕОПАТИЯ" В г. ВЕРХНЯЯ ПЫШМА
Кафедра истории, экономики и правоведения

*IV Международная (74 Всероссийская) научно-практическая конференция
«Актуальные вопросы современной медицинской науки и здравоохранения»*
Уральский государственный медицинский университет
Екатеринбург, Российская Федерация

Tychinina M. A., Ponomareva O. N.
BUSINESS - PLAN THE MEDICAL CLINIC "OSTEOPATHY"
IN VERKHNYAYA PYSHMA

Department of history, economics and law
Ural state medical university
Yekaterinburg, Russian Federation

E-mail: mari.tychinina@mail.ru

Аннотация. Проведено маркетинговое исследование с целью разработки бизнес-плана медицинской клиники "Остеопатия" в городе Верхняя Пышма. Проведены экономические расчеты по оценке рентабельности проекта.

Annotation. A marketing study was Conducted to develop a business plan of the medical clinic "Osteopathy" in the city of Verkhnyaya Pyshma. Economic calculations to assess the profitability of the project.

Ключевые слова: бизнес план, клиника остеопатии, рентабельность предприятия, доходность.

Key words: business plan, osteopathy, clinic profitability of the enterprise, profitability.

Введение

Согласно данным медицинской статистики, количество людей страдающих остеохондрозом уступает только количеству сердечно - сосудистых заболеваний и онкологических патологий. Это связано с тем, что особенности нашего организма, помогавшие ранее выживать в первобытные времена, сейчас, в современном мире действуют разрушающе. Перемещаясь от офисного кресла до машины, человек не дает жизненно необходимой нагрузки своему двигательному аппарату, в результате происходит его деградация. Статистика заболеваний позвоночника и других проблем опорно-двигательного аппарата показывает рост показателей на 30% каждые 10 лет.[1]

Цель исследования - разработать бизнес-план клиники для лечения и профилактики проблем, связанных с опорно-двигательным аппаратом человека.

Материалы и методы исследования

Изучение статистических данных рынка медицинских услуг и населения в городе Верхняя Пышма.

Результаты исследования и их обсуждения

Согласно статистическим данным на 2015г. население г.Верхней Пышма составляет 65 829 человек. Среднегодовая численность постоянного населения по возрастным группам представлена в таблице 1(графы1и 2). [2] Опираясь на представленные ниже данные можно рассчитать предполагаемую структуру

населения города в 2018 г., если его численность увеличиться до 70 160 человек (графа 3- рассчитана автором).

Таблица 1

Численность и структура населения г. Верхняя Пышма в 2015г. и 2018 г.

Возрастная группа населения	Количество чел., 2015г.	Количество чел., 2018г.	Количество чел., 2018г.
1	2	3	4
0-15 лет	9 780	$9\ 780 / 65\ 829 * 70\ 160 = 10\ 423$	7817
трудоспособный возраст	38 395	$38\ 395 / 65\ 829 * 70\ 160 = 40\ 921$	30690
старше трудоспособного возраста	10 448	$10\ 448 / 65\ 829 * 70\ 160 = 11\ 135$	8351

Статистика заболеваемости опорно-двигательного аппарата и позвоночника, по данным Всемирной организации здравоохранения и Минздрава РФ, выглядит следующим образом. Страдают заболеваниями опорно-двигательного аппарата 75% населения, но только 85-90% из них обращаются к врачу. Согласно полученным данным, 20% из 1000 больных, впервые обратившихся к врачу в связи с заболеванием позвоночника, направляются в клинику/больницу для обследования; 400 человек из 1000 больных остаются для обследования и лечения, из которых 50% оперируются, а у 7-10 % возникает нетрудоспособность в связи с болезнями позвоночника.[3] Согласно данным, можно предположить, что количество человек, имеющих различную степень заболевания опорно-двигательного аппарата в городе составляет 46 858 человек (графа 4-рассчитано автором). Для профилактики таких заболеваний необходимы специальные условия, одним из которых является создание клиники “Остеопатии”.

Основное назначение бизнес-плана заключается в определении рентабельности бизнеса, которая складывается из доходных и расходных статей, необходимых для открытия клиники. В стартовый капитал включаются расходы на помещение, оборудование, оплата коммунальных услуг и необходимых оборотных средств и затраты на персонал. Общие затраты рассчитаны по усредненным данным за месяц и представлены в таблице 2. [1,3]

Совокупность затрат на открытие клиники “Остеопатия”

Затраты	Сумма, всего, руб.
1. Персонал	
1.1.Процедурная медсестра * 2чел. по 12 часов, (график работы 2 через 2).	70 000
1.2.Массажист * 2 чел по 12 часов, (график работы 2 через 2)	80 000
1.3. Администратор*2 чел по 12 часов, (график работы 2 через 2)	24 000
1.4.Уборщица	5000
1.5.Директор (врач)	50 000
Всего заработная плата составляет	229 000
Общая величина налогов от ФОТ	229 000
	руб. * 43 % =
	98 470
2. Коммунальные услуги	
2.1.Тревожная кнопка + услуги сотовой связи	9 600
2.2. Общие затраты на коммунальные услуги + грязевой коврик	15 000 + 600
Всего затраты на коммунальные услуги	25 200
3. Лизинг оборудования и покупка помещения	
3.1. Ипотечное кредитование не жилого помещения на 20 лет (оплата в месяц)	25 000
3.2. Лизинг оборудования общая стоимость оборудования: 1 000 000руб; оплата процент по кредиту 1000 000руб. * 0,1%*5лет =500 000руб. Итого общая стоимость оборудования составит: 1 000 000руб. +500 000руб. = 1 500 000руб. Оплата лизинга оборудования за месяц: 1 500 000руб. /60 МЕСЯЦЕВ (5ЛЕТ) = 2500 руб.	2500
Всего лизинг и ипотека	27500
4.Мебель	
(5 столов для канцелярии, стойка ресепшена и стулья, шкафы для персонала в размере 6 штук, 2 массажные кушетки, диван в холле для пациентов).	12500
Всего затраты на мебель	
5.Прочие расходы	
5.1.Дезинфицирующие средства	5 000
5.2.Реклама	5 000

5.3. Канцелярские товары, бумага, картриджи для принтера и т.п.	15 000
Итого	25000
6. Налоги по упрощенной системе налогообложения УСНО 500 000* 1 %	5 000
ИТОГО ОБЩИЕ ЗАТРАТЫ	422670

Анализ материала, посвященного аналогичным проектам, показал, что средняя прибыль аналогичных организаций составляет 77300 рублей в месяц. Определим рентабельность предприятия $77\ 330 / 422\ 670 * 100\% = 18,29\%$.

Выводы:

1. Проведенные мероприятия показывают, что открытие данной клиники в г. Верхняя Пышма необходимо и возможно.
2. Приведенные выше расчеты доказывают рентабельность данного предприятия.

Список литературы:

1. Динамика распространения заболеваний ОДА в России и мире [Электронный ресурс] URL: https://spinet.ru/public/dinamika_gasprostraneniya_oda.php (дата обращения: 20.02.2019).
2. Города России [Электронный ресурс] URL: http://города-россия.рф/sity_id.php?id=254 (дата обращения: 18.02.2019).
3. Информация по реабилитации инвалида - колясочника, спинальника и др. [Электронный ресурс] URL: https://auram.ru/pages/fizkult/kod_dikulya/page_01.htm (дата обращения: 18.02.2019).

УДК 81-13

**Устинова Д.В., Олехнович О.Г.
КОНТРАСТИВНЫЙ АНАЛИЗ ЛАТИНСКИХ И АНГЛИЙСКИХ
ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ТЕРМИНОВ
(НА ПРИМЕРЕ НАЗВАНИЙ ЛЕКАРСТВЕННЫХ ФОРМ)**

Кафедра иностранных языков
Уральский государственный медицинский университет
Екатеринбург, Российская Федерация

**Ustinova D.V., Olekhovich O.G.
CONTRAST ANALYSIS OF LATIN AND ENGLISH
PHARMACEUTICAL TERMS
(THE CASE OF DOSAGE FORMS)**

Department of foreign languages
Ural state medical university