

наибольший интерес, т.к. на интернет-площадках установлено наименьшее число соответствующих наименований.

2. Предложен подсластитель в виде порошка-смеси эритрола и/или изомальта, и/или мальтита, стевиозида, архата с добавлением экстракта солодки в качестве иммуностимулирующего, сахароснижающего средства, % масс экстракт солодки 7,69-13,21, экстракт архата 18,87-26,96, экстракт стивеи 65,38-67,92. Заявлен состав саше - заменителя сахара, массой от 0,5 до 2,0 г, содержащем % масс. 10,6- 26,0 натурального подсластителя, эритрол или изомальт 74,0-89,4. Предложен состав жидкого заменителя сахара, % масс.: глицерин 50,0, вода, 12,5, натуральный подсластитель 37,5%, сладость одного саше или четырех капель соответствует десертной ложке сахара.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

1. Шаповал И. Н., Никитина С. Ю. Здоровоохранение в России. 2019: Стат. сб./Росстат //М., 3-46. – 2019. – Т. 170.
2. Сулов С. А. Кластерный анализ: сущность, преимущества и недостатки //Вестник НГИЭИ. – 2010. – Т. 1. – №. 1. – С. 51-57.
3. Boesten D. M. et al. Health effects of erythritol //Nutrafoods. – 2015. – Т. 14. – №. 1. – С. 3-9.
4. Dr. Dennis Keefe - Determination of Erythritol for Use in Human Food//GRAS Notice Inventory– 2018. –С. 1-83.
5. Saraiva A. et al. Maltitol: Analytical determination methods, applications in the food industry, metabolism and health impacts //International Journal of Environmental Research and Public Health. – 2020. – Т. 17. – №. 14. – С. 5227.
6. Saberian A., Goli M. Producing of Diabetic Dietary Masghati Sweet Containing Spirulina platensis by Replacing Sucrose with Stevioside-Isomalt and Wheat Starch with Corn Starch //Journal of Food Processing and Preservation. – 2021. – Т. 13. – №. 1. – С. 1-14.
7. Кароматов И. Д., Давлатова М. С. Перспективы применения солодки в терапевтической и онкологической практике //Биология и интегративная медицина. – 2018. – №. 6. – С. 48-58.

Сведения об авторах

С.Г. Алексеенко- студент

Р.Х. Алимуратов – студент

А.С. Гаврилов – доктор фармацевтических наук, профессор

Information about the authors

S.G. Alekseenko - student

R.H. Alimuradov - student

A.S. Gavrilov - Doctor of Sciences (Pharmacy), professor

УДК: 615.15

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ДИНАМИКИ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АПТЕЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В СЕЛЬСКОЙ

МЕСТНОСТИ С УЧЕТОМ МЕЗОЭКОНОМИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОГО РЫНКА УРФО

Руслан Хизриевич Алимуратов¹, Светлана Игоревна Воробьёва², Алена Владимировна Грозина³, Алексей Львович Петров⁴, Галина Николаевна Андрианова⁵

¹⁻⁵ФГБОУ ВО «Уральский государственный медицинский университет»

Минздрава России, Екатеринбург, Россия

²krivosib@mail.ru

Аннотация

Введение. При прогнозировании развития аптечных сетей на определенных территориях необходимо использовать комплексный подход, помимо базисного набора экономических факторов фармацевтического рынка, значительную степень влияния оказывают мезоэкономические факторы, привязанные к определенной локации. **Цель исследования** - адаптация методики прогнозирования динамики операционного дохода аптечной сети при внедрении на рынок сельских территорий с учётом мезоэкономических факторов на примере п. Верхняя Сысерть Свердловской области. **Материалы и методы.** Контент-анализ документов, отражающих социально экономическое развитие Сысертского городского округа, информации из Государственного информационного ресурса бухгалтерская (финансовая) отчётность, информации сайтов avito.ru и hh.ru. Для обработки результатов использовалось MS Excel и StatSoft Statistica™. **Результаты.** Определена модель прогнозирования операционной доходной части аптечной организации с учётом мезоэкономических факторов для выбранной территории. **Обсуждение.** За счет транзитного потока и отсутствия аптечных организации в посёлке возможно достижение прогнозного значения операционного дохода аптечной организации, который превышает среднерыночный показатель в регионе. **Выводы.** Предложена и апробирована методика прогнозирования динамики показателей операционной деятельности аптечной организации в сельской местности с учетом мезоэкономических факторов фармацевтического рынка УрФО на примере п. Верхняя Сысерть. Проведено проектирование локации для аптечной организации.

Ключевые слова: товарооборот, аптечная организация, мезоэкономические факторы, бюджетирование.

FORECASTING THE RESULTS OF OPERATING ACTIVITIES OF A PHARMACY ORGANIZATION TAKING INTO ACCOUNT THE MESOECONOMIC FACTORS OF THE PHARMACEUTICAL MARKET OF THE UFD

Ruslan Kh. Alimuradov¹, Svetlana I. Vorobieva², Alyona V. Grozina³, Aleksey L. Petrov⁴, Galina N. Andrianova⁵

¹⁻⁵Ural state medical university, Yekaterinburg, Russia

²krivosib@mail.ru

Abstract

Introduction. When forecasting the development of pharmacy chains in certain areas, it is necessary to use an integrated approach, in addition to the basic set of economic factors of the pharmaceutical market, mesoeconomic factors associated with a particular location have a significant influence. **The aim of the study** - to adapt the methodology for predicting the dynamics of the operating income of a pharmacy chain when entering the market of rural areas, taking into account mesoeconomic factors, using the example of Verkhnyaya Sysert, Sverdlovsk Region. **Materials and methods.** Content analysis of documents reflecting the socio-economic development of the Sysert city district, information from the State Information Resource accounting (financial) statements, information from the websites avito.ru and hh.ru. MS Excel and StatSoft Statistica™ were used to process the results. **Results.** A model for forecasting the operating income of a pharmacy organization is determined, taking into account mesoeconomic factors for the selected territory. **Discussion.** Due to the transit flow and the absence of pharmacy organizations in the village, it is possible to achieve the forecast value of the operating income of the pharmacy organization, which exceeds the average market indicator in the region. **Conclusions.** A method for forecasting the dynamics of indicators of the operating activities of a pharmacy organization in rural areas is proposed and tested, taking into account the mesoeconomic factors of the pharmaceutical market of the Ural Federal District using the example of Verkhnyaya Sysert. The design of the location for the pharmacy organization was carried out. **Keywords:** turnover, pharmacy organization, mesoeconomic factors, budgeting.

ВВЕДЕНИЕ

При прогнозировании развития аптечных сетей на определенных территориях необходимо использовать комплексный подход, помимо базисного набора экономических факторов фармацевтического рынка – объем спроса и предложения, степень конкуренции, средняя торговая надбавка, значительную степень влияния оказывают мезоэкономические факторы, привязанные к определенной локации и определяемые социо-экономической спецификой муниципальных образований, параметрами территориальной и логистической доступности и рядом других [1]. Административные районы на территории субъектов РФ УрФО достаточно гетерогенны по уровню заработной платы, величине транзитного потока и эти факторы должны приниматься в моделях прогнозирования товарооборота [2,3]. Интерес представляет разработка подходов к построению мезоэкономических моделей расширения аптечных сетей с учетом локальных факторов фармацевтического рынка, особенно для сельских территорий.

Цель исследования – адаптация методики прогнозирования динамики операционного дохода аптечной сети при внедрении на рынок сельских территорий с учётом мезоэкономических факторов на примере п. Верхняя Сысерть Свердловской области.

МАТЕРИАЛЫ И МЕТОДЫ

Контент-анализ документов, отражающих социально экономическое развитие Сысертского городского округа (СГО), в том числе паспорт СГО за

2020 год, отчета Главы СГО о деятельности Администрации СГО, информационно-аналитического комментария об инфляции в Свердловской области в ноябре 2021 года, информации из Государственного информационного ресурса бухгалтерская (финансовая) отчетность, информации сайтов avito.ru и hh.ru. Для обработки результатов использовались MS Excel и StatSoft Statistica™.

РЕЗУЛЬТАТЫ

Посёлок Верхняя Сысерть располагается в 10 км от города Сысерть и в 54 км от г. Екатеринбург в южном направлении. Паспортная численность населения составляет 1265 человек, в том числе трудоспособного – 615 чел., детей дошкольного и школьного возраста - 129 чел., старше трудоспособного возраста – 521 чел.

По статистическим данным ООО «Уральского дорожного научно-исследовательского центра» приблизительно 2-3% прохожих или автомобилистов обращают внимание на рекламу или вывеску, следовательно, можно предположить, что 48 человек посетят аптеку.

В качестве ключевых факторов для моделирования операционного дохода аптечной организации на данной территории были выбраны неценовые детерминанты спроса: увеличение заработной платы, рост населения на территории выбранной локации за 3 года, кроме того важны динамические параметры потока потребителей специфичные для территории моделирования. Следует отметить, что параметры прогнозирования включали в модель с максимально возможной привязкой к конкретной территории. Исследование параметров потока покупателей и транспорта проводилось для более полного мезоэкономического анализа для конкретной локации. Стоит отметить, что на прибыльность аптеки влияет месторасположение, посещаемость, товарооборот, кадры, ценовая политика, уровень инфляции и пр.

По данным информационного ресурса hh.ru, средняя заработная плата населения г. Сысерть составляет 39482,41 руб., а средний темп роста равен 1.09%. Средняя заработная плата населения п. Верхняя Сысерть составляет 31700 руб., а средний темп роста равен 1,05 %.

Для прогнозирования результатов операционной деятельности аптечной организации применили бенчмарк, как эталон моделирования ориентировочных значений выручки, структуры издержек, стоимости привлечения арендных основных фондов на исследуемой территории.

Исходя из средней стоимости чека аптеки-конкурента «Таблеткам Плюс» (400 руб.) и проходимости аптеки, ожидаемый товарооборот составит 19200 руб. в день, в месяц – 576000 руб., в год – 6912000 руб. [4].

Прогнозирование бюджетирования аптечной организации по данным отчетной документации администрации СГО и сервисов hh.ru и avito.ru составило: фонд заработной платы на 2 сотрудника 680,4 тыс.руб. в год, аренда помещения – 288,0 тыс.руб. в год.

В ноябре 2021 г. инфляция в Свердловской области выросла на 0,19 п.п. по сравнению с октябрём и составила 8,37%, что несколько ниже среднего уровня по России (8,40%) и выше, чем по УрФО (7,24%). Ускорение инфляции

произошло преимущественно под влиянием расширения спроса на отдельные товары и услуги, в том числе в условиях недостаточности расширения предложения.

В результате проведенного исследования была определена модель прогнозирования операционной доходной части аптечной организации с учётом мезоэкономических факторов для выбранной территории:

$TR_{\text{прог.}} = TR_{\text{ожд.}} \times I_{\text{инф}} \times I_1 \times I_2 \times I_3$, где:

$TR_{\text{ожд.}}$ – ожидаемое значение товарооборота за год;

$I_{\text{инф}}$ – индекс инфляции по Свердловской области;

I_1 – средняя динамика населения в СГО;

I_2 – средняя динамика заработной платы по СГО;

I_3 – средняя динамика транзитного потока по п. Верхняя Сысерть.

Исходя из социально-экономического развития округа, согласно данным паспорта СГО произведён расчет средней динамики населения за 3 года – 1,0069. Средний темп роста заработной платы – 1,05%. Предполагаемый индекс динамики транзитного потока приближен средней динамике населения.

$TR_{\text{прог.}} = 6912000 \times 1,08 \times 1,0069 \times 1,05 \times 1,0069 = 7946748,448$ руб.

ОБСУЖДЕНИЕ

Прогноз операционного дохода аптечной организации п. Верхняя Сысерть составил 7946748,448 руб., что значительно превышает среднерыночный показатель в регионе, вероятными факторами опережения такого прогноза может выступать активное развитие территории. Проектная аптечная организация территориально будет располагаться практически на въезде в центр п. Верхняя Сысерть, на перекрестке двух центральных улиц, одна из которых ведёт в глубь к центру посёлка, а вторая является дорогой регионального значения (областной), транзитной и ведёт к многочисленным зонам отдыха, туристическим базам и детским оздоровительным лагерям. Здание хорошо просматривается из далека, наличие рекламы позволит без труда найти аптеку. По данным ООО «Уральского дорожного научно-исследовательского центра» в зимний период трафик автомобильного транспорта 800 машин в день, а в летний период трафик увеличивается до 3 раз, средний трафик в день 1600 машин. Таким образом, за счет транзитного потока и отсутствия аптечных организации в посёлке возможно достижение прогнозного значения операционного дохода.

ВЫВОДЫ

1. Предложена и апробирована методика прогнозирования динамики показателей операционной деятельности аптечной организации в сельской местности с учетом мезоэкономических факторов фармацевтического рынка УрФО на примере п. Верхняя Сысерть.

2. Проведено проектирование локации для аптечной организации, определяемое социо-экономической спецификой Сысертского городского округа.

3. Данные прогноза говорят о целесообразности расширения аптечной организации на территории п. Верхняя Сысерть.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

- 1.Афанасьева Т. Г. Особенности разработки финансового плана аптечной организации // Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Химия. Биология. Фармация. – 2011. – №2. – С. 176-180.
- 2.Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников по полному кругу организаций по субъектам Российской Федерации. URL: https://rosstat.gov.ru/labor_market_employment_salaries (дата обращения 10.11.2021)
3. Статистика рынка труда по УрФО. URL: https://stats.hh.ru/ural_federal_district (дата обращения 10.11.2021)
4. Отчет о финансовых результатах ООО «Таблетка Плюс» 2020 год. URL: <https://bo.nalog.ru/organizations-card/8454453#financialResult>
5. Кулик В. В., Ковалева Т. Г. Изучение отдельных аспектов деятельности сетевой аптечной организации как системы массового обслуживания // Приоритетные направления развития науки и образования. – 2020. – С. 219-230.

Сведения об авторах

С.И. Воробьева – студент

Р.Х. Алимуратов – студент

А.В. Грозина – студент

А.Л. Петров – кандидат фармацевтических наук, доцент

Г.Н. Андрианова – доктор фармацевтических наук, профессор

Information about the authors

S.I. Vorobyova - student

R.H. Alimuradov - student

A.V. Grozina – student

A.L. Petrov – Candidate of Science (Pharmacy), Associate professor

G. N. Andrianova – Doctor of Science (Pharmacy), Professor

УДК: 615.11

ПЕРЕВЯЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ РАН ВЧЕРА И СЕГОДНЯ

Анна Александровна Артамонова¹, Ирина Андреевна Самкова,² Ольга Николаевна Мерзлякова³

¹⁻³Фармацевтический филиал ГБПОУ «СОМК» г. Екатеринбург, Россия

³15mon@mail.ru

Аннотация

Введение. Исторически сложилось, что для лечения ран использовались раневые повязки. Повязки для ускорения процесса ранозаживления могут сохранять влагу в ране, обеспечивать диффузию газов, удалять излишки выделений, обеспечивать защиту ран от микроорганизмов и механическую защиту. **Цель исследования** – рассмотреть, как с конца IX века изменились принципы лечения ран на примере эволюции перевязочных материалов.